



Method + Competence

Hermann Müller
EUR ING, Dipl.Ing.(FH)

Mediation
Moderation
Training
Coaching

Anton-Maurer-Str. 11
D-86830 Schwabmünchen

www.mplusco.de



Frau Michaela Lenhart
Ihre Ansprechpartnerin
für Trainings

Sie informiert
und betreut Sie

Tel. 08294 / 80 32 980

Mail: training@mplusco.de

Bitte senden Sie Ihre
Anmeldung per Fax an
Fax 08294 / 80 32 907

Termine 2009: Kompetenz-Programm

Training mit Zertifikat

Kompetenz Programm	Information
Der gewinnende Unternehmer	Dieses Kompetenz-Programm beinhaltet alle Elemente, die ein gewinnender Unternehmer nutzt, um alle Tasten des Klaviers zu spielen. Theorie, Praxis und Coaching sind aufeinander abgestimmt, wodurch die Teilnehmer Lern- und Erfahrungspunkte schnell umsetzen und gewinnbringend im Alltag einsetzen können. Das Kompetenz-Programm „Der gewinnende Unternehmer“ besteht aus 10 Trainings.
Der professionelle Manager	In diesem Kompetenz Programm lernt und trainiert der Erfahrene, der Neue und der Projektmanager die Werkzeuge, um Prozesse im Miteinander zu regeln und effizient zu gestalten. Konfliktmanagement, Teamarbeit und Coaching stehen im Fokus des Kompetenz-Programms „Der professionelle Manager“. Es besteht aus 4 Trainings.
Der erfolgreiche Verkäufer	Das Kompetenz Programm für Verkäufer ist ausgerichtet auf die Kommunikationsqualitäten die im Wettbewerb entscheidend sind. Besonders ist der Geschäftserfolg im Verkauf erlebbar und beeinflussbar. Das Kompetenz-Programm „Der erfolgreiche Verkäufer“ trainiert die Gesprächsführung, das Beziehungsmanagement, die Rhetorik und die Präsentationsqualität. Es besteht aus 3 Trainings.
Die souveräne Führungskraft	Führungskräfte sind auf Vertrauen der Mitarbeiter, Partner und Kunden angewiesen, denn damit gelingt es Innovationen im Unternehmen zu erzielen und umzusetzen. Das Kompetenz-Programm „Die souveräne Führungskraft“ ist ausgerichtet auf Methodenkompetenz und Führungskompetenz, damit Visionen durch die Mitwirkung der Mitarbeiter und Partner Realität werden. Es besteht aus 4 Trainings.

Nutzen Sie unsere Trainings für Ihren unternehmerischen Erfolg!
Planen Sie Einzeltrainings oder eines der vier **Kompetenz Programme**.



Method + Competence

Hermann Müller
EUR ING, Dipl.Ing.(FH)

Mediation
Moderation
Training
Coaching

Anton-Maurer-Str. 11
D-86830 Schwabmünchen

www.mplusco.de



Frau Michaela Lenhart
Ihre Ansprechpartnerin
für Trainings

Sie informiert
und betreut Sie

Tel. 08294 / 80 32 980

Mail: training@mplusco.de

Bitte senden Sie Ihre
Anmeldung per Fax an
Fax 08294 / 80 32 907

Anmeldung zum Kompetenz-Programm

Training mit Zertifikat

Nutzen Sie unsere Trainings für Ihren unternehmerischen Erfolg!
Planen Sie Einzeltrainings oder eines der vier **Kompetenz Programme**.

- | | | | | |
|--------------------------|------------------------------------|----------------|------------------|--------------|
| <input type="checkbox"/> | Der gewinnende Unternehmer | 21 Tage | 5702,40 € | |
| <input type="checkbox"/> | Der professionelle Manager | 8 Tage | 2146,50 € | |
| <input type="checkbox"/> | Teamarbeit / Mit Menschen arbeiten | 2 Tage | 620,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Kompetenter Auftritt | 2 Tage | 755,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Workshops professionell moderieren | 2 Tage | 505,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Managen mit Herz und Hirn | 2 Tage | 505,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Der erfolgreiche Verkäufer | 6 Tage | 1588,50 € | |
| <input type="checkbox"/> | Reden ist Gold | 2 Tage | 505,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Macht der Geschäftsbeziehung | 2 Tage | 505,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Professionell präsentieren | 2 Tage | 755,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Die souveräne Führungskraft | 9 Tage | 2601,- € | |
| <input type="checkbox"/> | Mit Souveränität führen | 3 Tage | 695,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Systematisch strategisch führen | 2 Tage | 505,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Professionell präsentieren | 2 Tage | 755,- € | Termin:..... |
| <input type="checkbox"/> | Horse Leadership | 2 Tage | 935,- € | Termin:..... |

Vorname, Name:..... Datum:

Position:.....

Firma:..... Unterschrift:

Straße, Nr.:

PLZ, Ort:

Telefon: Fax:

Email:



Method + Competence

Hermann Müller

EUR ING, Dipl.Ing.(FH)

Mediation
Moderation
Training
Coaching

Anton-Maurer-Str. 11
D-86830 Schwabmünchen

www.mplusco.de



Frau Michaela Lenhart
Ihre Ansprechpartnerin
für Trainings

Sie informiert
und betreut Sie

Tel. 08294 / 80 32 980

Mail: training@mplusco.de

Bitte senden Sie Ihre
Anmeldung per Fax an
Fax 08294 / 80 32 907

Termine 2009: Kompetenz-Programm

Training mit Zertifikat

Führungs Trainings

- 21.-22.01.2009 Systematisch strategisch führen
- 10.-12.03.2009 Mit Souveränität führen
- 27.-28.03.2009 Horse Leadership
- 22.-23.04.2009 Systematisch strategisch führen
- 13.-14.05.2009 Professionell präsentieren
- 26.-27.06.2009 Horse Leadership
- 14.-16.07.2009 Mit Souveränität führen
- 30.-01.10.2009 Systematisch strategisch führen
- 30.-31.10.2009 Horse Leadership
- 10.-12.11.2009 Mit Souveränität führen

Management Trainings

- 28.-29.01.2009 Workshops professionell moderieren
- 17.-18.02.2009 Managen mit Herz und Hirn
- 18.-19.03.2009 Teamarbeit / Mit Menschen arbeiten
- 01.-02.04.2009 Kompetenter Auftritt
- 06.-07.05.2009 Workshops professionell moderieren
- 17.-18.06.2009 Managen mit Herz und Hirn
- 01.-02.07.2009 Teamarbeit / Mit Menschen arbeiten
- 29.-30.07.2009 Kompetenter Auftritt
- 16.-17.09.2009 Workshops professionell moderieren
- 14.-15.10.2009 Managen mit Herz und Hirn
- 04.-05.11.2009 Teamarbeit / Mit Menschen arbeiten
- 09.-10.12.2009 Kompetenter Auftritt

Verkaufs Trainings

- 14.-15.01.2009 Macht der Geschäftsbeziehung
- 04.-05.02.2009 Professionell präsentieren
- 04.-05.03.2009 Reden ist Gold
- 29.-30.04.2009 Macht der Geschäftsbeziehung
- 13.-14.05.2009 Professionell präsentieren
- 23.-24.06.2009 Reden ist Gold
- 22.-23.07.2009 Macht der Geschäftsbeziehung
- 09.-10.09.2009 Professionell präsentieren
- 21.-22.10.2009 Reden ist Gold
- 18.-19.11.2009 Macht der Geschäftsbeziehung
- 16.-17.12.2009 Professionell präsentieren